

# RESUMEN



EMPRENDER DESDE CERO: PROMOCIONES  
Y DESCUENTOS ESPECIALES

**TU OBJETIVO FINAL NO ES VENDER**

**SINO TRANSFORMAR VIDAS CON TU SOLUCIÓN**

## CÓMO GENERAR CREDIBILIDAD EN TU CLIENTE IDEAL

- 1.- Demostrando que sabes de lo que hablas.
- 2.- Colaborando con otros emprendedores de tu mismo nicho.
- 3.- Ofreciendo un regalo de bienvenida de mucho valor a tus suscriptores.
- 4.- Recopilando testimonios de tus clientes felices.

## CÓMO CONSEGUIR TESTIMONIOS REALES

1.- PUBLICA EN TU BLOG UNA SERIE DE TRES ENTRADAS:

Primera entrada: céntrate en el problema principal que soluciona el producto o servicio que vas a promocionar a tu cliente ideal.

Segunda entrada: en la siguiente entrada de la serie vas a profundizar en cómo afecta ese problema sin resolver en su rendimiento diario.

Tercera entrada: Vas a terminar presentando tu solución.

2.- LANDING PAGE: Ofrece una oferta irresistible, con un descuento o bonus que sea irresistible de verdad, limitada en el tiempo y por número de ventas.

3.- REDES Y NEWSLETTER: No olvides compartir esta serie de entradas en tus redes sociales y con tus suscriptores.

**AUMENTA TU NÚMERO DE CLIENTES FELICES**

**¡Y CONSIGUE TESTIMONIOS REALES!**